



## 5月開催 経営懇話会 報告

【開催日】5月13日(金)

【出席者】会社:秋野さん、木村さん、勝山さん

組合:鈴木さん、酒井さん、坪内さん、福井さん



3月実績 前年比91.4%、予算比87.4%			4月商況 前年比98.8%、予算比94.0%		
項目	前年比(差)	予算比(差)	項目	前年比(差)	予算比(差)
その他営業収入	98.2%	61.9%	識別顧客売上	97.6%	89.9%
営業総利益	91.2%	84.7%	Wメンバー売上	<b>115.4%</b>	82.4%
販売管理費	95.0%	78.9%	Wメンバー増加人数	<b>389.4%</b>	177.0%
営業利益	-12	+40	<b>MIカード新規獲得</b>	<b>180.7%</b>	<b>164.5%</b>
累計営業利益	+33	-107	正常口座数	98.3%	<b>101.0%</b>
			<b>首都圏売上</b>	<b>194.3%</b>	<b>149.0%</b>
			<b>首都圏手数料</b>	<b>182.9%</b>	<b>140.1%</b>

【コメント】  
単月では厳しい結果となりましたが、最終の累積営業利益については、予算には届かなかったものの増益を果たすことができました。メンバーの皆さんが日々努力を惜しまなかったおかげだと思っています。

### ●手数料関連が大幅に伸びていることについて

グループ全体で戦略的に拠点ネットワークに取り組んでいるため、全国的に5倍伸びている状況です。静岡ではディオールイベントや価格改定による駆け込み需要などがあり好調に推移しました。

### ●方針説明の質問会について

- ・ 個客業人財がどういった人財で、スタイリストとして何が求められていくのか明確でないため、上期中に固めて説明できるようにしていきます。
- ・ 今後のリモデルについてはまだまだ伝えきれていないことがありますので、計画を固めながら順次共有していきます。
- ・ 働き方はまだ無駄なものはあると思っています。指示して任せるだけでなく、経営陣自身が中に入って業務の仕分けをしていきます。

労働組合公式LINEにお友達登録すると  
スマホでの情報受取りに便利です♪



友だちだから特別お得な情報届けます。  
**LINE@**  
友だち募集中。

