
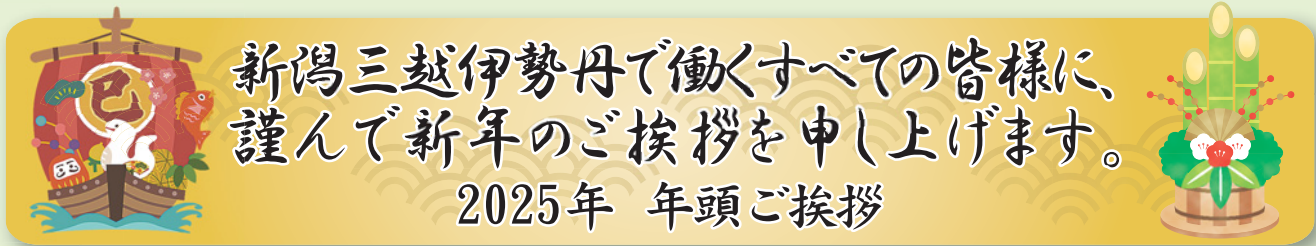
	発行所：三越伊勢丹グループ労働組合 新潟三越伊勢丹支部	
	編集・発行：広報担当	
	編集責任者：星田竜介	
	三越伊勢丹グループ労働組合	
	ホームページ：http://www.imgu.or.jp	
●大切な企業情報です。一人ひとりが責任をもって保管しましょう。		



株式会社 新潟三越伊勢丹

代表取締役社長執行役員 櫻井俊晴

新年あけましておめでとうございます。

年頭にあたり、本年が皆様一人一人にとって、より素敵な年になりますことを祈念し、新年のご挨拶をさせていただきます。

昨年は、新潟伊勢丹 40 周年の節目の年に社長として着任させて頂き、皆さまとともに『上質な暮らしと豊かな心を支える、百貨店を中核とした暮らしのリーディングカンパニー』を目指して、歩んできました。

その中で、60年ぶりの新潟駅のコンコースの全面改装という大きな外部環境の変化に直面し、改めて、私自身が気づかされたことは、「外部環境に左右されない圧倒的な独自性や魅力が必要だということ」です。今後、格安食品スーパーや、会員性ショッピングセンターなど新たな商業施設が登場したとしても、競争に巻き込まれることなく顧客に支持を受け続けるために、百貨店にしかできない独自性あるヒト、モノ、コトをさらに磨き上げることの必要性をあらためて認識する機会となりました。

「ヒト、モノ、コト」の独自性とはどのようなことか、ご説明させていただきます。

ヒトについてです。我々百貨店はヒトの魅力を活かした、“対面販売”、つまり「上質で丁寧な接客」が武器です。新潟駅やショッピングセンターにはできない最大の強みとなります。「顧客と繋がる CRM 戦略」とは、ヒトの力の最大活用によって、多くの“顧客”を識別することで“個客”化し、その個客に対して、さらにヒトの力で、一生涯に渡り、人生そのものを豊かにするお手伝いをさせて頂くことです。

モノは、百貨店にしか品揃えすることができない「独自性」の追求のことです。

昨年、「世界・日本全国のアイテムの逸品を、対面販売を通して比較購入できる店」を店のコンセプトとして発信させていただきました。年に一度、月に一度、週に一度でも、お客様それぞれのハレの日に伊勢丹を選んでいただき、暮らしを豊かにしたいお客様をターゲットとした「高感度上質戦略」がさらに重要となってまいります。

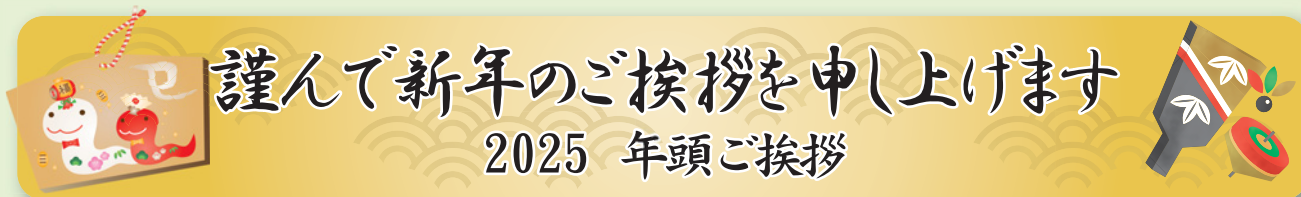
コトとは、豊かさや上質さを実感して頂くために、モノ売りだけでない、体験価値である“コト”を加えて個客のこころを動かすことです。私が全体朝礼でお話させて頂いているような「感動体験」を、新潟伊勢丹の中でいつも個客に体験して頂きたいと思っています。

今年は、館業から個客業に転換するスタートの年になります。新潟三越伊勢丹と働く従業員の未来のために大きな変革を行っていきます。その変革において、皆さんとともにやっていきたいことは、組織の縦割りをなくし、横連携（クロスオーバー）を行い、上位下達ではないフラットな対話を行うことです。上記で話をさせていただいた「ヒト、モノ、コト」を実現するためにも、社内の対話の活性化が必要だと考えます。

皆様一人一人のご活躍と、成長が実感できる企業を目指し、組織改革、業務フローの仕組みを再構築してまいります。私たち自身が、「新潟三越伊勢丹って素晴らしい会社だよ、伊勢丹で働いてしあわせ」と実感できるように、さらに企業価値を高めてまいります。

本年も皆さま一人一人の力を集結し、同じ目標に向かって、協力しあい、日々の業務に向き合っていきましょう。

最後に、皆様にとって、さらに良い年になりますことを心より祈念し年始のご挨拶とかえさせていただきます。



三越伊勢丹グループ労働組合 新潟三越伊勢丹支部  
支部執行委員長 星田 竜介

新年あけましておめでとうございます。

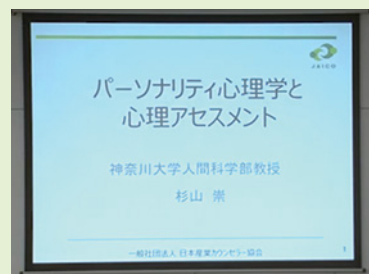
新春にあたり、新潟三越伊勢丹の労働組合を代表し謹んで新年のご挨拶を申し上げます。

2024年は物価・賃金をはじめ、“変わらないこと”から“変わっていく(上がっていく)こと”を強く体感・実感した1年となりました。みなさまにおかれましては、昨年を振り返りいかがでしたでしょうか。

さて「パーソナリティ心理学と心理アセスメント」という題目で、臨床心理士である神奈川大学人間科学部 杉山教授の講義を、先日動画視聴する機会がありました。

自身の関心や興味、知識がどのように偏っているのか、俯瞰してみる。というものでした。

1つの論理だけにとらわれず、専門外を勉強することで、2種類以上の“ものさし”を持ち合わせることで変化対応力向上につながるそうです。



上記の考え方については、元グーグル日本法人 人事担当のピョートル氏が、著書「0秒リーダーシップ」でも以下のように述べられていました。

「Learn (新しいやり方を学習する)」×「Un Learn (学びほぐす)」＝閃き  
⇒2つ以上の専門分野を持つ × 時代遅れのやり方を (意識して) 忘れる = 空気を読んで、その空気を打ち破る

8年以上前の本ですが、今読んでみても環境変化に伴う思考転換のヒントが多く内在しているように思います。

私たちが現在「館業」から「個客業」へと大きく転換する過渡期に差し掛かっています。

光の当て方を変えれば、大きな環境変化が加速度的に起きる今だからこそ“常を疑う”チャンスであると言えます。

「過去からこういうものだ」「わたしたちにとってこれが当たり前」「この場合は仕方のないこと」という解釈から、

「それが現状の最適解なのか？」

と、自組織・自企業とは違う立場から俯瞰して事象を客観的に覗いてみるのが、変革への訓練の第一歩と考えます。

新しい事業構造とその始動にあたって、前向きに、無理なく、メンバーそれぞれの違いを力に変え、多方面にアンテナを張った、新たな視点を持つことがいま、大切ではないでしょうか。

役割・世代・環境の異なるメンバーが、私たちそれぞれの歩幅で、公私にわたる充実・幸せにむけて5年・10年先も無理なく、持続的に成長していくことのできる職場風土構築に取り組んでいきます。

結びに、今年一年が皆さまとご家族ともども健康で、より一層充実した実りある年となります事を祈念し年頭のご挨拶とさせていただきます。



# 今年巳年 年男・年女 大集合!!

巳年生まれの方に、  
新年の抱負を伺いました。

(50音順)



新潟伊勢丹 カテゴリースペシャリスト  
**五十嵐 素子さん**  
抱負①

仕事と家庭のバランスをとって、どちらも楽しむことを目標に過ごします!

今年は下の子が小学生に上がるので、朝少し余裕が出来ます。

今までセーブ気味だった飲み会もどんどん行って、沢山交流を深めたいと思います (笑)

抱負②

身体にガタがきており、腰が良くないことが多々あるので、カルシウムをしっかり摂った食事を心掛け、健康体を目指していきます!

\*\*\*



新潟伊勢丹 3F 服飾雑貨  
**伊藤 夢歩さん**

キリスト教の『聖書』に「へびのよう  
にさとく、はどのように無邪気であれ」と、へびを知恵のあるもの、聡明なものの代表のように見なす一節があります。

2025年は、年女としてへびのように鋭さやしづとさを磨いていける一年にしたいです。

長岡市の高龍神社では、龍神様を祀り、白蛇が御使いといわれているそうです。商売繁盛で有名な神社だそうですので、一度参詣してみたいです!

神社近くのスポットで良いところを知っている方がいらっしゃいましたら、教えてください。

\*\*\*



新潟伊勢丹 地下1F 酒売場  
**上村 華さん**

新年あけましておめでとうございます。  
お酒売場に所属しております、上村です。

春から妹が市内の大学に進学する予定で、なんと一緒に暮らすことになりました。先日も道端で自称大学生に「手作りのお菓子を買ってほしい」と声をかけられ、私がお金を払いそうになったときに上手く断ってくれた頼もしい妹です。(その後、妹にはすごく注意されました。気を付けます。)

お酒売場・食品フロアでもまだまだ先輩方に頼ってしまっています。忙しい中どんなことも根気強く教えてください。先輩方には感謝の気持ちでいっぱい。いつもありがとうございます、大好きです。

2025年は「お姉ちゃんありがとう!」「上村いてくれて助かったありがとう!」と公私共に頼りにさ

れる瞬間を増やしていきたい所存です。本年もよろしくお願いたします。

\*\*\*



新潟伊勢丹 1F NIIGATA 越品  
**齋藤 かのんさん**

新年あけましておめでとうございます。

①昨年は皆様に助けていただき、働くことができました。支えてくださりありがとうございます。2025年は頼りたくなるような存在に成長したいと思っています。

②今年中にバイクの免許を取得したいです。風を感じながら海沿いを走りたいので、できるだけ早く取得したと思っています!

本年もよろしくお願いたします。

\*\*\*



新潟伊勢丹 3F 服飾雑貨  
**坂井 恵美さん**

みなさま、いつもお世話になっております。

2024年は、たくさんの方々を支えていただき、本当に感謝しております。

年女!! ということで、今年の抱負は…永遠の課題!?!【仕事と子育ての両立】です。

家に帰れば、やんちゃボーイ2人が待っています。職場では、穏やかに冷静さを心がけておりますが…家に帰れば頭からツノが生えてしまう事もしばしば。

子供達の寝顔を見ては、反省するばかり…

仕事では、インスリーダーとして、お客さまに伊勢丹をもっと知って欲しい!との思いで、日々研究の毎日です。巳年生まれは、蛇のように知恵深く、粘り強い性格を持つと言われてます。失敗を恐れず、何事もチャレンジする一年にしたいです。

2025年は、仕事も子育ても、穏やかな心を忘れず、健康で過ごせることに感謝しながら、よい一年を過ごしたいと思っております。本年もどうぞよろしくお願いたします。

\*\*\*



新潟伊勢丹 食品 和洋菓子 サークルダンロ  
**佐藤 麻耶さん**

あけましておめでとうございます!

今年の抱負を、あいうえお作文で表します。

「へ」へビー級にならないように腹8分目を覚える!

ついお腹一杯食べてしまい後悔することがたくさんあります。まずはスイーツは別腹をやめたいです。

「び」美意識を高める！

透明感ある綺麗なお姉さん目指してます。自発光するくらい白くなりたいです。

「ど」毒を吐かない！

どんな事もポジティブに変換して毎日楽しく過ごしたいです。

「し」仕事を頑張る！

密かな目標達成に向けて1歩でも近付けるように一生懸命頑張りたいと思います。能力はありませんが、やる気だけはあります！

こんな私ですが、本年もよろしく願いいたします！

\*\*\*



新潟伊勢丹 2F サークルビューティー

島田 瑞穂さん

新年あけましておめでとうございます。

昨年度は旅行に行ったり、たくさんライブに行ったり、とても楽しい一年でした。

今年は周りの人に感謝を忘れず、また楽しい一年を過ごせるようにしたいです。

12月に姪っ子が増えたので、姪っ子たちとたくさん遊んでいろんなところにお出かけしたいです。

今年もよろしく願いいたします。

\*\*\*



新潟伊勢丹 外商部

眞島 淳美さん

新年あけましておめでとうございます。

2024年は本当にたくさんの方々を支えていただき、楽しくお仕事をすることができました。

昨年は驚くことに新宿伊勢丹への出向となり、環境が大きく変わりながらも、みなさまに支えられていることを実感する年になりました。

本年もご迷惑をお掛けすることがあるかと思いますが変わらぬご指導のほど、どうぞよろしくお願いいたします。

また何か首都圏からお手伝いができそうなことがありますら、お気軽にお声がけいただけたらと思います😊

2025年がみなさまにとって、素晴らしい一年でありますようお祈り申し上げます。

\*\*\*



新潟伊勢丹 外商部

松田 恭孝さん

新年あけましておめでとうございます。

巳年・年男の2025年。今年は数字に拘った一年を過ごしたいと思います。今年の抱負は2つ。

1. 2,000m級登山達成

→昨年の目標は「八海山登頂(1778m)」で達成。今年は「高さ」に挑戦します。

2. ゴルフスコア100達成

→昨年の目標は「ゴルフコースに出ること」を実現。今年は「スコア」に焦点を当て100越えに挑戦します。※現在130ですが。。

巳年の象徴「成長」「進化」を体現し、一歩ずつ着実に目標を達成する一年にしたいと思います!!

\*\*\*



新潟伊勢丹 1F クリスチャンディオール

三膳 千愛さん

今年チャレンジしたいことは、英会話の勉強です。

少し前から海外に興味があり勉強を始めたのですが、まだ初歩的な単語しか分からないので、本格的に勉強して海外旅行に行ってみたいです。最近だと海外から来たお客様も多いので、その際に英語でスムーズに接客できるよう活かしていきたいです。

そのほかには、スノーボードをたくさんしたいです。昨年からはじめて、まだ上手くは滑れませんが、すごく楽しいのでシーズンが終わるまでたくさん滑りに行きたいです。

\*\*\*



新潟伊勢丹 人事・経営企画

山下 憲一さん

新年あけましておめでとうございます。

同期の松田君と一緒に投稿させていただきます！

今年掲げたい目標は

①体重5キロマイナス

「明日から気を付けよう…」が1日、1日延び続け5キロアップ。

健康診断も悪玉コレステロール異常値をたたき出すのが当たり前になってきてしまいました。今年こそはこの目標を達成したいと思います。

②ゴルフ スコア100切り

絶対興味なんて持たないだろうと思っていたゴルフにはまり4年。

今年こそは100を下回るスコアを達成したいと考えています。

①の目標達成できれば身体のキレも増してより実現可能になるかも？

以上です。

今年もまた一年、みなさまよろしく願いいたします！

## 職場インタビュー

館内の従業員・職場をインタビュー形式でご紹介します。  
今回は7階サロンの島崎さんにお話を伺いました。



### サロンの皆さんのお仕事を教えてください。

島崎さん

年間購買額が100万円を超えるゴールドステージ以上の方を優良顧客化する取組を進めています。アattendチームとサロン運営チームでお客さまへのサービス向上に努めています。また、一般のゴールドステージの方を対象に首都圏店舗からのお取り寄せを承っています！

### 最近の新しい取組を教えてください。

島崎さん

越品ダイニング跡地にサロン「別室」を作りました。これまで満席でご利用いただけないときもありましたが、スペースが拡大したことで、ご利用をお断りするようなケースは少なくなりました。



別室 外観



別室 内観

### 全館の皆さんに伝えたいことはありますか？

島崎さん

2024年度のサロン利用者数はのべ9万人、前年比140%ほどになる見込みです。サロンを利用されるお客さまは来店頻度も上がる傾向にあり、各ショップの売上拡大にもつながります。是非お客さまにサロンのご紹介をお願い致します！



ゴールドルーム



プラチナルーム



朱鷺の間

# ハローページ

- Q1. 星座と血液型
- Q2. 趣味は？
- Q3. おすすめの一軒
- Q4. 好きな人のタイプ
- Q5. 最近あったラッキーな事  
もしくはアンラッキーな事
- Q6. もし旅行に行くなら
- Q7. 全社の皆さんに一言
- Q8. 次回の方をご紹介します



お得意様広域外商・  
サテライト営業担当  
横越ショップ  
小林 麻 美さん



新潟伊勢丹  
販売担当  
5階  
片岡 茉 優さん

- Q1. おひつじ座のO型です。
- Q2. 推しバンドのライブに行くこと。  
1番推しているバンドマンは  
04 Limited Sazabys です。  
(フォー・リミテッド・サザビーズ)  
今年は、フォーリミ主催の YON FES にも  
参戦できてサイコーに楽しかったです。
- Q3. 東京にライブに行った時に必ず立ち寄る  
お店「エリックサウス八重洲店」です。  
南インド本場のカレーが楽しめるお店  
で、私はランチで選べるランチカレー  
プレートで9種類のカレーの中から3種類  
のカレーを選んで食べています。  
「本日の豆カレー」は辛さ控えめで美味しい  
のでいつも1種類は必ずこれを頼みます。
- Q4. 声の低い人が好きです。  
俳優でいうと「斎藤工」「北村有起哉」の  
声が好きです。  
ちなみに好きなバンドマンのボーカルは  
みんな声が高い。いま気づいた(笑)
- Q5. 車のバンパーを擦ってしまった事(泣)
- Q6. 韓国  
辛くて美味しいものたくさん食べに行き  
たい!!
- Q7. サテライト横越ショップは、3月2日で  
閉店いたします。年明け1月2日よりフ  
ァイナルフェスタがスタートいたします  
ので、是非お立ち寄り下さいませ。
- Q8. 同じ横越ショップで働く渡辺梨恵さん  
です。  
やる気！元気！のある一緒に働いていて  
気持ちのいい後輩です。  
お酒が強そうなので、今度一緒に酒を酌  
み交わしたいなーと思っている(笑)



- Q1. O型・水瓶座です。
- Q2. 1人で飲みに出かける事です。おいしい物を食べたり、飲んだ  
りする事が大好きなので立ち飲みからちょっとしたバーな  
ど、1人で飲み歩いています。好きな物を好きなだけ堪能した  
いので1人飲みですが、もちろん誰かと一緒に飲むのも大好  
きです！  
最近ものすごくドハマリしたアイドルグループがいて1人で  
飲んでいる時はそのグループのライブ映像や、YouTube を見  
て泣きながら(感動して)飲んでいる事が多いです(笑)
- Q3. 古町にあるあさやさんというお店です。海鮮・お肉・野菜  
何でもおいしいのですが、この時期特にオススメなのは白子・  
あん肝・カキがたっぷり入った痛風鍋です！  
ものすごくお酒が進むので私はボトルを入れて飲んでます(笑)
- Q4. 好みのタイプは少しクズっぽい人が好きです。今ハマッ  
ているアイドルの“パンダドラゴン”のあづくんかとっても大好  
きなお顔立ちでタイプなのですが、可愛らしい顔とは裏腹に  
いたずらな一面や毒舌というギャップもあり、大好きすぎて  
毎日見ます。
- Q5. ラッキーなことはQ4で答えた推しのグループのホールツアー  
の追加公演に当選した事です。アンラッキーは推しのあづ  
くんが私の推し始めて10日後に活動休止したことです。な  
のでホールツアーには推しは出ません(泣)  
(静岡公演の一部分だけには出たのでそこで始めて会えまし  
た☆) 3月14日武道館公演があるので是非気になる方!! 調べ  
てみて下さい☆
- Q6. 福岡に行きたいです。もつ鍋やとり皮ぐるぐるなど本場の  
おいしい料理を食べ飲み歩きしたいです☆ また、1キロの海ぶ  
どうを年に3回以上、取り寄せているので、沖縄旅行に行き  
満足するまで海ぶどうを食べたい！という気持ちもあります(笑)
- Q7. 実は私はMIカードアベンジャーズ5F担当をしています。最近  
は苦戦しまくりですが、仮カードを日々配りまくっています(笑)  
1件獲得するのはとても大変ですが日々の仮カードなどの積  
み重ねが全館の目標達成に繋がります！  
みなさんで頑張りましょう~!!
- Q8. 1階にいた頃同じRMKで働いていた長島莉央菜さんです！  
年上なのにすごく天然でお買場に笑いをもたらしてくれる  
長島さん！ 同じMIカードアベンジャーズなのですがMI  
カードをたくさん獲得していらっしやり尊敬してます☆

\* 人事消息 \* おつかれさまでした。



12月10日付退職者

お得意様広域外商・サテライト営業担当 長岡ショップ  
金原 朱花 さん (フェロー社員)

お得意様広域外商・サテライト営業担当 三条ショップ  
丸山 由紀子 さん (フェロー社員)  
※引き続きエルダーフELLOWとして勤務されます。

12月30日付退職者

アテンダント・サロン  
源川 瑞由子 さん (社員)

お得意様外商担当  
小林 美奈子 さん (エルダースタッフ)

12月31日付退職者

お得意様広域外商・サテライト営業担当 吉田ショップ  
谷井 則之 さん (社員)  
※引き続きエルダースタッフとして勤務されます。

1月 共済会窓口カレンダー

□ は窓口お休み。 窓口受付時間 10:00~17:45

日	月	火	水	木	金	土
			1	2	3	4
5	6	7	8	9	10	11
12	13	14	15	16	17	18
19	20	21	22	23	24	25
26	27	28	29	30	31	

- ◆上記スケジュールは予告無く変更になる場合があります。
- ◆業務都合により不在にする場合があります。
- ◆窓口がお休みの日に申請をお急ぎの場合は、共済会本部(新宿)へ連絡してください。(内線 801-23-914/外線 03-5273-5139)



お悩み相談Q&A ~自己啓発支援制度について~



自己啓発支援制度は年度内に使い切った方がいいと聞きましたが、いくらまで申請できるのでしょうか？



● 自己啓発支援制度とは

従業員が習い事などの自己啓発活動を行った際に、費用の一部を負担する制度です。

● 申請の上限金額はいくらまで？

組合員：総額に対して 1/2 年間利用総額 40,000 円 / 人  
非組合員：総額に対して 1/4 年間利用総額 20,000 円 / 人

● なぜ年度内で申請した方がいいの？

毎年4月1日から翌年3月31日までの申請を年度累計とし、組合員・非組合員に対して補助金を給付いたします。  
年間利用額は翌年に繰り越すことができません。  
年度をまたいで申請することはできますが、翌年度の利用額として計算されてしまいます。

申請すれば最大4万円が戻ってきます。  
無駄にしないためにも年度内での申請を！

