
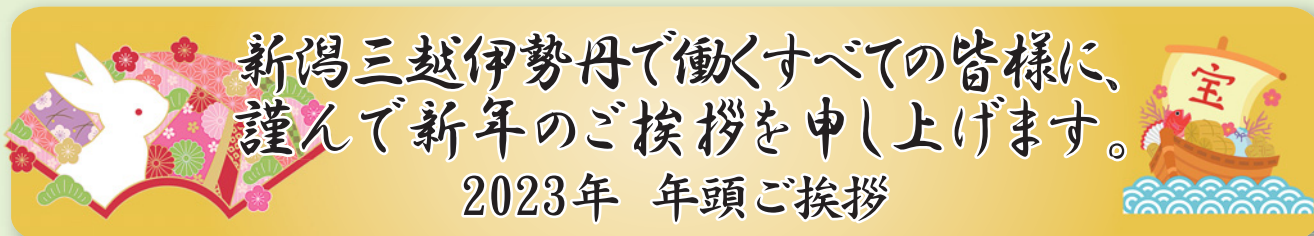
	発行所：三越伊勢丹グループ労働組合 新潟三越伊勢丹支部	
	編集・発行：広報担当	
	編集責任者：星田 竜介	
	三越伊勢丹グループ労働組合	
	ホームページ：http://www.imgu.or.jp	
●大切な企業情報です。一人ひとりが責任をもって保管しましょう。		



株式会社 新潟三越伊勢丹  
代表取締役社長執行役員 牧野 伸喜

新年あけましておめでとうございます。

年頭にあたり、「本年が明るく楽しい一年」になりますよう祈念いたし、一言新年のご挨拶をさせていただきます。

昨年は、新型コロナ、海外情勢不安、円安の進行、インフレなど、我々を取り巻く環境は「良好」とは言えない一年だったと思います。

その中、新潟三越伊勢丹は3ヵ年計画をスタート、「地域唯一の百貨店を中核とした、暮らしのリーディングカンパニー」を目指す初年度となりました。

戦略の中心は2つ、「高感度上質戦略」、「個客とつながるCRM戦略」、です。

計画の成功に向け、昨年は組織変更を行いました。大きな変化に戸惑われた方も、多かったと思いますが、その変化は着実に実績へと変わっています。皆さまのご苦勞に、心より感謝申し上げ、今年は更に計画を進化させ「花開かせたい」と考えています。

その土台となるのは、MIカードの獲得、アプリの入会促進、でお客様を増やし、人の力で定着させていくことです。本年も更なる推進をお願いします。

昨年は、「目標は腹落ちしているか」「実行して、皆様はどう思われているか」「どこを修正していくことが必要か」を共有する為に、多くの皆さまとコミュニケーションをとらせて頂きました。本年も皆さまの声を大切にしながら、変革を進めていきたいと考えておりますので、ぜひ皆様からのお声をお待ちしています。

本年4月からは、3ヵ年計画の2年目にあたります。まず、あと3か月で一年目の結果を出し、更なる進化の年としてまいります。

23年度の業績目標は新潟三越伊勢丹の過去最高益への挑戦です。

それを実現するために、本年は皆さまと、2つのことに取り組んでいきたいと思ひます。

1つ目は「営業力の強化」です。営業力を強化するためには、縦割りを無くし全員で「お客様に向き合う」ことが重要です。答えは「現場」「お客様の笑顔」にあります。CRMの推進、カスタマーインでの商品・サービス提案など、今一度全員で「お客様」に向き合い、営業力を高める年にいたしましょう。

2つ目は「人材の育成」です。新潟三越伊勢丹雇用の皆さまには、「マルチタスク人材」「ジェネラリスト」を目指していただきたいと思ひます。働く人を認め合い、助け合う風土で全員で成長していく一年といたしましょう。

上記2点を軸に、大きな目標に向けて、全員一丸となって取り組んでいく一年にいたしましょう。

本年が皆さまにとって、実り多き年となるよう、「ニコニコ・キビキビ・ガンガン」攻めの年にいたしましょう。よろしくお願ひいたします。



# 謹んで新年のご挨拶を申し上げます

## 2023 年頭ご挨拶



三越伊勢丹グループ労働組合 新潟三越伊勢丹支部  
支部執行委員長 星田 竜介

新年あけましておめでとうございます。

新春にあたり、新潟三越伊勢丹の労働組合を代表し謹んで新年のご挨拶を申し上げます。みなさまはどのようなお正月を過ごされたでしょうか。

去年はメンバーズボイスをはじめ、ランチミーティング等様々な形態でのコミュニケーションにご協力をいただき、ありがとうございました。みなさまも上長や同僚の方々と、新たにスタートした 1on1 ミーティング等コミュニケーション機会を意識した 2022 年ではなかったでしょうか。

そもそも、コミュニケーション機会増加による、メンバー間や組織における効果とは何でしょうか。

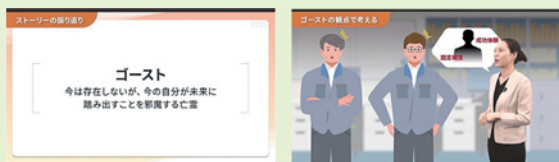
昭和女子大学の熊平美香教授によると『コミュニケーションをとるうえで大切なことは、自身の評価判断をいったんわきに置き、多様な考え（世界）に共感すること。⇒“自分の枠”の外に出ること』これを「対話のパワー」と定義されており、私自身も今取り入れたい考え方だと共感しました。

また、熊平教授はコミュニケーションをきっかけとした学びについて、以下のように言及されています。

これまでの自身の「ものの見方」を客観的に再確認し、時にはいったん手放して、新しい「ものの見方」を手に入れること⇒“アンラーン”（学びほぐし）

コミュニケーションを通じて、もっともっと自身の枠を超えて、お客さまや、全社メンバーの多様な考えに触れ、マネできるいいところって何だろう、もっと工夫できることって何だろう？自身と組織、双方の成長につなげていきたいと私は考えます。

一方で、過去の学びをいったん手放す“アンラーン”を試みようとしても、往々にして困難な理由があるようです。株式会社リンクォード CEO の石井由香梨氏の動画が非常に共感できたので、その一部をご紹介します。



“アンラーン”を阻害する要因、それは「ゴースト（恐れ感情）」の存在だそうです。変化にチャレンジする前に、自身の抱く「ゴースト（恐れ感情）」を客観的に認知し、「何が不安か」「何が心配か」を整理する…

この言葉を見て、はっとさせられました。「今、自分は（いわゆる）“ゴースト”に支配されていないか？」自身の“当たり前”から抜け出せないことが原因で、コミュニケーションがぎくしゃくしているのではないか。さかのぼって考えると、自組織にどんなゴースト（恐れ感情）が存在しているのか。外部環境が変化中、組織や仕組みの変化を阻害している要因があるとすれば、それは何か。

これらに意識を向けながら、2023 年はより建設的なコミュニケーション機会の創出を労使で考えていきたいと思います。

2022 年は月給制社員・時給制社員ともに 1 日の所定労働時間が短縮し、店頭の私服勤務スタートや新潟伊勢丹店の毎週土曜日も含めた 10:00-19:00 営業時間の統一など、変化の大きい 1 年でした。

企業変化による“メリット”や“可能性”に目を向けたうえ、私たち新潟三越伊勢丹のもつ“リソース”を最大限活用し、メンバーのみなさんとともに就業環境とその満足の向上＝組合活動に歩みを止めず取り組んでまいります。

結びに、今年一年が皆さまとご家族ともども健康で、より一層充実した実りある年となります事を祈念し年頭のご挨拶とさせていただきます。





## 新成人おめでとうございます♪

今年度成人を迎えられた方に、二十歳の抱負を伺いました。



新潟伊勢丹  
販売サービス・電話店内案内  
樋浦 愛生さん

販売サービス・電話店内案内の樋浦愛生です。入社してから早いもので2年が経ち、二十歳を迎えることができました。

最近免許を取得したので、まずは貯金をして車を購入したいです。

時間が過ぎるのは早いと最近痛感しているので家族や友達との時間を大切にもっと思い出を増やしていきたいです。

仕事では教えて貰った事はすぐに覚え、後輩が出来た時は何を聞かれても教えてあげられるような人になりたいです。

家族や友達、先輩方への感謝を忘れず成人した自覚を持ち生活していきたいと思います。

### (上長) 岸田正隆 M より

樋浦さん、成人おめでとうございます。

いよいよ大人の仲間入りですね。これまで育てて頂いたご両親やご家族に感謝の気持ちを持ち、成人の日を迎えてください。

これから困難な場面も訪れるかもしれませんが、大人としての自覚を持ち立ち向かってください。樋浦さんの前向きな姿勢があれば大丈夫です。いつまでも挑戦する気持ちを忘れずにいてください。今後のご活躍、期待しています。改めておめでとうございます。



新潟伊勢丹  
第一営業担当 2階  
野村 安寿さん

第一営業担当のサークルビューティーにおります、野村です。

高校を卒業して2年がたち、とうとう私も待ちに待った二十歳となりました。

正直まだ実感がわかりません。ですが今年二十歳になったというのもあるので、ずっと念願だった一人暮らしができたらいいなと思ってます。

他にも、コロナが落ち着いたら愛犬をつれて家族旅行に行ったり、友達とドライブに行ったりなど楽しい思い出をたくさん作りたいです。

実家暮らしで親に甘えてばかりだったので、これからは親孝行を含め大人になった姿を見せられるように頑張っていきたいです。

自分の行動に責任を持ち、仕事では頼られるようなしっかりとした人になりたいです。

### (上長) 高橋弘成 FM より

野村安寿さん

ご成人おめでとうございます。

2年目のこの9カ月で仕事への責任感も高まり、成長を感じています。大人となり生活への変化もあると思いますが、家族、友人、一緒に働く仲間からの支え・感謝を忘れず、人生を謳歌して欲しいです。これから沢山の経験を積み、更に魅力的な人財に成長してくれることを期待します。

野村さんの愛嬌ある笑顔は、お客さまにもお買場スタイルにも力を与えてくれるものだと思います。

引き続き、一緒に頑張りましょう。改めておめでとうございます。

## 2022年・冬 愛の募金活動 ご協力ありがとうございました。

2022年12月、伊勢丹店・別館・各サテライトショップにて、愛の募金活動を実施しました。みなさまのお力添えにより下記金額が集まりました。いつもご協力いただき、ありがとうございます。

12月25日時点合計 **52,990円**



各ご所属のみなさまよりお寄せいただきました募金は、新型コロナウイルス関連支援や、大規模災害発生時の被災者支援として寄付させていただきます。あたたかいご支援・ご協力に御礼申し上げます。





今年  
卯年

# 年男・年女大集合!!

新潟三越伊勢丹で働く卯年生まれの方に、新年の抱負を伺いました。(順不同)



新潟伊勢丹  
第一営業担当 2階  
桑原 なつみさん

新年あけましておめでとうございます。  
2階婦人服 NYRW の桑原です。

今年も笑顔いっぱいの一年になるよう健康に気を付けプライベートを大切に楽しく過ごしていきたいと思っています。

\*



新潟伊勢丹  
第二営業担当 4階  
前田 昌男さん

紳士スポーツの前田です。

年男・年女は年神様のご加護を受けて縁起が良いとされています。

トシを取るの嬉しくない年代となりました。

今年はトシやマイナス思考を「取り除く」ほうの“取る”気持ちでお客様やお買い場のお役に立てるように、年神様のご加護のもとで頑張っていきたいと思っています。

\*



出向 三越伊勢丹  
中山 道彦さん

新宿PC2からこんにちは、中山です。  
今年の抱負は「家内安全」ですかね。2年前に一人息子が就職したので、よっ

しゃこれから豊かな老後生活を楽しむぞと思っていたのですが…その息子から突然「俺新潟から出たいから仕事辞めるわ」と言われ…皆さんがこちらを読まれる今は、私が帰省して家族会議でのバトルが終わり疲れ果てている頃かなと思います。

とりあえず息子をどうにかしないと豊かな老後は迎えられませんので、効果最大化に向けて白山神社、彌彦神社に加え、出雲大社に行って息子の仕事の縁を結んでもらおうと企んでいます。欲張りすぎると成就しないでしょうか？結果は改めてご報告します！

\*



新潟伊勢丹  
第一営業担当 2階  
田中 美里さん

以前の年女の際の年齢は12歳、次の年女の際には35歳と考えると12年という年月は感慨深いなと思いました。次の年女を迎える時に自分はどうなっているか今はまだ想像がつかせません。ですが変化していきたい、人として成長していきたいなと漠然と考えました。辛いことや楽しいこと様々な経験を重ねることで少しずつ成長できると学びました。年月が経過した時に後悔しないように今出来るこ

とは後回しにせずに取り組むことを今年の抱負にしたいと思います。

\*



新潟伊勢丹  
第二営業担当 5階  
山本 安里さん

新年あけましておめでとうございます。

昨年は初めての異動、新しい環境であったという間に過ぎていった1年でした。今年は心に余裕を持ち、仕事・プライベート共に充実した1年を過ごしたいです。体調管理をしっかりして1日1日を大切にしていきたいと思っています。

\*



新潟伊勢丹  
第二営業担当 4・5階  
和泉 美和子さん

今年こそやろうと考えていることを書き出してみました。

1. 久しく会っていない友人と会う
2. 久しく購入していない洋服を全部買い替える
3. ずっとサボっていた梅干し作りを母から教わる。
4. 毎年検索で終わっていた圧力鍋を買う。
5. 見て見ぬふりをしていた高血圧とむきあう。

? . ゴルフをこっそりはじめる。  
来年の年男・女の出稿が出るまでに1つでも多くやってみたいと思います。

\*



新潟伊勢丹  
食品・レストラン営業担当  
杉原 美央さん

新年あけましておめでとうございます。  
食品担当の杉原と申します。

昨年ものしい一年を過ごすことができました。今年もたくさん充実させるために、日々業務に精進します。これから洋菓子最大の繁忙期にはいるので、皆様のお力を借りながら励んでいきたいです。

お酒を嗜み、美味しいご飯を食べ、「若いね！」から、「素敵な大人の女性」になれるように頑張ります。

\*



営業戦略担当 営業管理  
小林 洋行さん

入社して3回目の年男を迎える事ができました。周囲の皆様へ感謝です。

価値観の変化スピードが早い時代なので、頭を柔らかく・柔軟に物事に対応していきたいと思っています。



新潟伊勢丹  
第二営業担当 6階  
諸橋 美憂さん

新年あけましておめでとうございます。  
ベビー子供担当の諸橋です。

今年の抱負は「健康管理」と「プライベートの充実」です。  
昨年から自分磨きと体力づくりを兼ねて筋トレを始めたので継続して頑張りたいです。

また、プライベートでは家族や友人と過ごす時間を大切に過ごしていきたいです。

\*



経営企画担当 経営企画  
武者 哲男さん

2023年抱負  
運動不足を解消して、生活習慣病を予防する。

\*



商品担当 食品・レストラン・委託  
長谷川 美由紀さん

新年明けましておめでとうございます。  
今年の抱負は「心も体も健康なこと」です。

年齢を重ねるごとに病院に行くのも増えますが、昨年はケガや病気もなく過ごせた1年でした。

今年も体の健康はもちろんですが、心が健康でいつも穏やかに過ごせるよう、そして皆様と楽しく仕事ができるような1年にしたいと思います。

\*



新潟伊勢丹  
食品・レストラン営業担当  
近谷 美咲さん

新年明けましておめでとうございます。  
年女として今年の目標は、健康に気を使

い、甘いものは1日2個までにすることです。

また、うさぎのように飛び跳ねて飛躍の年になるよう積極的に行動していきます。

本年もよろしくお願いいたします。

\*



外商部  
個人外商広域エリア担当 上越  
茅原 洋介さん

先ずこの場をお借りして皆様に日々の業務にあたり大変お世話になりました御礼を申し上げます。

新年を迎えるにあたり、チャレンジしたいことを三つ宣言させていただきます。

- ①昨年はキャンプに行けなかったので今年は2回行きます。
- ②折角上越にいるので久々にスキーに2回行きます。
- ③上越・富山・長野の美味しいお店を10店新規開拓します。

仕事は、「低く平らに」取り組んで参りますので皆さま宜しくお願い申し上げます。

\*



装飾イベントVP・販売催事担当  
遠藤 清美さん

昨年の4月に催事担当になりました遠藤です。

今年は年女ということで、あまり嬉しい歳ではないのですが…干支のように飛躍し、楽しく、健康に過ごせたらと思います。

あと、大好きなHAWAIIへ今年こそは行きたいです！  
全館の皆様へ

6階の催事運営は皆さまの応援なしではできません、2023年も催事応援よろしくお願いします。

\*



販売戦略担当 サークル運営  
本間 菜美さん

新年明けましておめでとうございます。  
サークル運営の本間菜美です。

私の今年の抱負は、健康で元気に明るく過ごすことです。心身ともに健康第一で、毎日楽しく過ごしたいです。

またプライベートでは、4歳の息子に「ママ、怒ってばかり！」と言われないよう、いつも笑顔忘れないうようにしたいと思います。

今年もよろしくお願いいたします。

\*



販売戦略担当 CRM推進・販売計画  
高橋 英司さん

見た目は裏腹にうさぎ年ですみません。  
「うさぎとかめ」の話のうさぎのように、隙が多いのは認めます。

年男としての抱負は、最近めっきりサボりがちの「お勉強」ですね。家に帰ってもストロング耐ハイで忙しく、ようやく本でも読もうと3行読んで寝落ちを繰り返し、夜はダメだと47歳にしてようやく気付いたので朝頑張ることにします。

亀との競走で油断したうさぎのように、買っただけの本、契約しただけの動画…そういうのをちゃんとしようと思います。

\*



顧客戦略・デジタル企画担当  
野口 利明さん

皆さま、昨年は大変お世話になりました。本年もどうぞよろしくお願いいたします。

12年に一度の年男の年だからこそ、健康に過ごせたらと思っております。

毎年、毎日の自分のルーティンを変えながら1年後の自分の変化を気にしているのですが、今年は少し体力面で変化が出るようなことに取り組んでみたいと思ってます。



# 経営懇話会レポート

労使一体となって課題を解決すべく、月に一回テーマを決めてディスカッションをしています

## 22年11/28(月)のテーマ:C-tプラン開催から得られた気づきと提言

### 【組合からの開催報告と提言】

岩田屋三越・九州商圏の視察によって、大変多くの気づきが得られた。新潟三越伊勢丹としても、是非積極的に改善に取り組んでいきたい。

岩田屋三越を参考に取り組むべき大きな枠組みとしては、「経営マインドの醸成」「相互理解の促進」「業務改善の拡大」があげられるが、**今後取り組むべき内容について、この場で労使協議していきたい。**

(C-tプランの内容については雪まろげ22年12月号を参照ください)



### 【議論の内容と今後の取り組み】

#### ・今後新潟として参考にしたい点は何か？

- ①従業員のキャリア形成計画が共有されていること
- ②外商部のチーム全体で顧客対応できる仕組み

#### ・今後の具体的な取組として考えられることは何か？

- ①従業員のキャリア形成計画については、C-tには概要を個別に共有し、全体感はMANABIの森にも掲載されているが、今後は説明の機会をより増やしていきたい。
- ②外商部の営業力強化については、個人のやりがいと予実管理・効率を考慮して、可能な限り広範囲に検討していきたい。

# みんなで学ぼうサステナビリティ

聞いたことはあるけれどまだよくわからない、「サステナビリティ」について、推進担当の小林マネージャーと学んでいきます

## 新潟三越伊勢丹の重点取組と考え方

### ②持続可能な社会・時代をつなぐ

新潟の未来に向けて持続可能な社会をつないでいくため、環境負荷低減につながる取り組みです。



### 「新潟国際情報大学×NST×新潟三越伊勢丹」の産学連携事業

11月26日(土)・27日(日)1階正面玄関にて、キッチンカーにてカレーを販売しました。実は、これに関わっていたのが「新潟国際情報大学の学生」達です。

**学生たちが、規格外などで世に出回らない食材たちに課題感を持ち、なんとかそれらを利用した商品開発が出来ないか？**と考えました。そこで、以前新潟伊勢丹とお付き合いのあった「うめやんkitchen」様と共同開発し、規格外のサツマイモを使用したカレーが完成しました。

1食790円(税込)と決して安くない価格ですが、両日ともに15時には、100食完売という大反響の結果となりました!!



新潟国際情報大学のもう1つのチームでは、県内企業にSDGsの浸透を図っています。近々、新潟三越伊勢丹の従業員食堂に、学生たちが考える17項目のSDGsステッカーを置き、従業員の皆さまにSDGsに興味を持ってもらう取り組みもスタートします。お楽しみに!

## エッセイ~わたしのサステナビリティ~



このシャツも自分でアイロンがけしています!

総務担当だからか、最初にお鉢が回ってきた高久です笑。サステナブルとは無縁のバブル残り香世代ですが、私なりのサステナブルを少しだけ紹介したいと思います。

サステナブルを意識したきっかけは、グレートウーベンさんです。当時スウェーデンのいち高校生だった彼女が、学校を休んで国会議事堂前に座り込み、たった一人で気候変動へのストライキを行ったというニュースは、正直、衝撃的でした。

僕が学生だった頃も「地球温暖化」なんて言葉はあったと思いますが、地球環境のために、たった一人で行動する彼女のニュースは、少しだけ自分も環境を意識しなくてはと思った出来事でした。

僕が学生だった頃も「地球温暖化」なんて言葉はあったと思いますが、地球環境のために、たった一人で行動する彼女のニュースは、少しだけ自分も環境を意識しなくてはと思った出来事でした。

それから、東京へ出向し、1人暮らしをしたことで、意識と行動が変わったような気がします。ゴミの分別はもちろんのこと、Yシャツもクリーニングではなく、なるべく自分でアイロンがけするようになったし、買い物へ行くときはマイバックを持っていく、水は出しっぱなしにしないなど、当たり前のことを、少しだけ当たり前、自分でやるようになったと思います。

サステナブルは、誰かががやってくれるのではなく、自分でやるようになるのだと思います。サステナブルは、誰かががやってくれるのではなく、自分でやるようになるのだと思います。サステナブルは、誰かががやってくれるのではなく、自分でやるようになるのだと思います。

# ハローページ

- Q1. 星座と血液型
- Q2. 趣味は？
- Q3. おすすめの一軒
- Q4. 好きな人のタイプ
- Q5. 最近あったラッキーな事  
もしくはアンラッキーな事
- Q6. もし旅行に行くなら
- Q7. 全社の皆さんに一言
- Q8. 次回の方をご紹介下さい



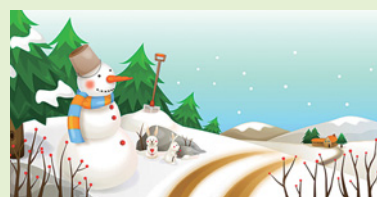
商品部  
商品担当  
小島 健太朗さん



新潟伊勢丹  
第一営業担当  
渡邊 楓 香さん  
1階

- Q1. おひつじ座・O型です。
- Q2. 趣味はジムでのトレーニングです。  
休みの日は必ず行きますが、仕事終わりで疲れていようと夜中であるうと、できる限りは行っています。行かないと不安になります。病気だと思えます。。
- Q3. 地元 坂町駅近くに「旬菜懐石 拓」というお店があるのですが、何を食べても美味です。  
特に地魚料理がおすすめです。  
亭主は顔はコフモテですが味は抜群で、以前は仲間内で良く通っていました。なかなか遠いので行く機会はないと思いますが、おすすめのお店です。
- Q4. 笑うと顔がくしゃくしゃになる人が好きです。  
ずっと芸能人でいうと優香が大好きです。結婚した時はやっぱりショックでした。
- Q5. ラッキーなことは休日に買い物をしていたら高校時代の友人と偶然会えた事です。お互いに県外に出たり、結婚したりしてなかなか学生時代の友人とは会わなくなるのですが偶然会ったことで昔話に花が咲きました。
- Q6. コロナウイルスを気にせず、行動ができるようになったら海外に行きたいです。  
特にグアムが好きです！広くなく、都会過ぎず、短期間でも十分満喫できますし、ビーチでのんびりしながらお酒を飲むのが最高です！
- Q7. 商品部 食品レストラン・委託担当の小島と申します。  
食品レストランは分かると思いますが、委託って何？と思われる方もいらっしゃるかと思いますが12月にできた7階の「HARD OFF」や6階の「TOKIO」なども担当しています。  
是非不要なものは「HARD OFF」へ、美容室は「TOKIO」をご利用ください！  
宜しくお願いします。
- Q8. 後輩ですが、とても頼もしいMD計画の鈴木真澄さんをお願いしたいと思います。  
運動神経抜群のイケメン男子！  
真澄さん、宜しくお願いします♪

- Q1. 星座はおとめ座で血液型は不明です。
- Q2. YouTube でメイクやコスメの最新情報を調べることです。プチプラ、デパコスとわずコスメがめっちゃくちゃ好きなので、毎日見ってます。
- Q3. トラットリアノラ・クチーナです。  
イタリアンのお店で、前菜からとってもオシャレで、新潟でとれた季節の野菜をつかったパスタやピザは毎日食べたいくらいおいしくて大好きです。  
みなさんもぜひ行ってみて下さい！
- Q4. 見た目はサッカー日本代表の伊東選手がタイプです。  
私自身バスケットを12年していたので、スポーツと一緒にしてくれたり、スポーツ観戦も一緒にしてくれて、優しい人がいいです。あと、高身長だとなお良いです。
- Q5. 近所の神社でおみくじを引いたら“大吉”だったことです！  
2023年も充実したよい年にしたいと思います。
- Q6. 沖縄に行きたいです。  
高校の時に修学旅行で行ったことはあるのですが、集団行動だとゆっくり楽しめなかったので、コロナがおちついたら友人と美ら海水族館に行き行ってジンベイザメを見てみたいです。
- Q7. みなさんあけましておめでとうございます！  
今年もよろしくお願いたします！  
私は今年で入社3年目になり、後輩もできたので、後輩のお手本となるような先輩になれるよう頑張ります。
- Q8. トムフォードの川田ほのかさん。  
専門学校の後輩です。



**\* 人事消息 \* おつかれさまでした。**



12月30日付退職者

総務・人事部付育児休業

**本谷 ゆかり**さん (メイト社員)

総務担当

**廣川 亮一**さん (エルダースベシリティスタッフ)

12月31日付退職者

販売推進

**藤田 由紀子**さん (メイト社員)

※引き続きエルダースタッフとして勤務されます。



**1月 共済会窓口カレンダー**

□ は窓口お休み。 窓口受付時間 10:00~17:45

日	月	火	水	木	金	土
1	2	3	4	5	6	7
8	9	10	11	12	13	14
15	16	17	18	19	20	21
22	23	24	25	26	27	28
29	30	31				

- ◆上記スケジュールは予告無く変更になる場合があります。
- ◆業務都合により不在にする場合があります。
- ◆窓口がお休みの日に申請をお急ぎの場合は、共済会本部(新宿)へ連絡してください。(内線 801-23-914/外線 03-5273-5139)

**お悩み相談Q&A ~ 自己啓発支援制度について ~**



新年、新しいことにチャレンジしようと思い、  
習い事を始めてみようかと検討中です。  
組合から補助が出ると先輩から聞いたのですが、  
詳細について教えてください。



「自己啓発支援制度」という、三越伊勢丹グループ従業員  
(組合員・非組合員)が受けられる制度があります。

**補助額**：組合員＝総額に対して 1/2(年間利用上限 40,000円/人)  
非組合員＝総額に対して 1/4(年間利用上限 20,000円/人)

**補助対象**：資格・講座の受験料・受講料  
※業務関連も、プライベートの充実も OK です  
※指導者が伴うレッスン形式ならカルチャースクールも対象です

**補助対象外**：各種資格の「更新のための受講料」は対象となりません

**申込方法**：必要書類を揃えてメールにて申込 [jikokeihatsu@imgu.or.jp]

**お問合せ**：労働組合(内線 2251)まで



新バージョンへ  
進化しました!

～ 魅力・憧れ・感謝・賞賛 ～

**“いいね!ボックス2.0”**

新潟三越伊勢丹に勤務するみなさんの  
『こんなところが素晴らしい』『私もあんな風になりたい』  
『こういう姿、見習いたい』『いつも助けてくれるあの人へ、  
感謝を伝えたい』について、教えてください。  
何気ないこと、些細なことでも、ご投稿歓迎します!

お手持ちのスマホで  
こちらのQRコードより  
ご投稿ください

